



CEOご挨拶

成長著しい新興産業はどこもそうですが、ソーラービジネスも世界的な激動期の真っ只中にあります。とりわけ最近の報道を耳にすれば、弊社のような中国を拠点としたモジュールメーカーとの取引にお客さまが慎重になられるのは当然のことだと思います。そこで、皆さまのそうした懸念を払拭し、この先が不透明な時代にあってもお客さまの利益を損ねることのないよう、私どもアップソーラーは日々全力で取り組んでおりますことをお伝えしたいと思います。

アップソーラーは、多様な企業との提携を通じたより柔軟な製造プロセスという、この業界でも他に類を見ないビジネスモデルを採用しております。これにより、変化する市場の要求に迅速に対応できるだけでなく、高品質かつ低価格なソーラーモジュール生産を無理なく維持することが可能になるのです。また、多くの同業他社が中国からの輸入モジュールに科されるペナルティによって甚大な影響を受けるなか、弊社の地域別製造プラットフォームはそうした影響の回避に一定の効果을上げており、さらなる生産の地域化に向け、私どもは新たな可能性を模索しております。

市場環境が厳しさを増し多数の競合他社が財政上の困難に面するなかにあっても、アップソーラーはビジネスモデルの優位性を活かし5年連続で当期純利益ベースにて黒字計上を維持しております。この市場傾向は今後さらに加速するものと予想されます。弊社は日本において、既存熟・新興住宅用市場や商業・産業市場、さらには大規模産業用（メガソーラー）市場を含むあらゆる市場セグメントで高い認知度を獲得しています。こうした市場シェアおよびブランド認知度の向上を背景に、弊社は今年60MW前後を日本市場に出荷する計画です。

私どもは、現在のみならず、将来にわたってお客さまの期待に応え得る強力なパートナーであり続けるべく、経営面において賢明な意思決定を追求していく決意です。また、2010年に日本に進出して以来実践してきた、信頼性を重視したビジネス手法は将来も変わることはありません。太陽エネルギーの未来は明るく、この業界および弊社の忠実なるパートナーの継続的な成功に向けて、アップソーラーはこれからも多大な貢献ができるものと確信しています。

世界に広がるアップソーラーの業績



九州にて1MWの太陽光発電システムが完成



MCS (マイクロ発電認証制度) 認証を初めて取得したスマートモジュールを発売



ギリシャ、コザニにて1.5MWの太陽光発電システムが完成

- 日本でのメガソーラープロジェクト：アップソーラー ジャパンはMitax社と共同でこのほど、初の1MW地上システムを鹿児島県にて設置完了し、第2次共同プロジェクトに向けて1.6MWのモジュールを追加納入しました。
- ギリシャ、コザニでのプロジェクト：アップソーラー・ギリシャ営業所は、パートナーのSUN EL社およびGORTYS社との初の共同プロジェクト投資を完了しました。これにより、コザニにおける1.5MW地上システムの完成が可能になりました。
- オーストラリア、ポルトガル、南米への進出：アップソーラーは2013年初め、オーストラリア営業所の開設、ポルトガルおよび南米での販売拠点の構築など、グローバルな事業展開の拡充を図りました。
- 英国でのスマートモジュール販売：今年1月、アップソーラーは英国で、Tigo Energy社製機器を搭載した市場初のMCS認証取得スマートモジュールの販売を開始しました。
- セルビアおよびクロアチアにおけるPlan-net社との提携：アップソーラーはグローバルな事業展開の一環として、セルビアとクロアチアで生まれつつあるソーラー市場に参入しました。Plan-net Solar社との独占的販売パートナー契約に基づき、モジュール一式販売を展開していく予定です。
- イタリアの被災地を支援：2012年5月の地震により、イタリアのエミリア地方は壊滅的な被害を受けました。アップソーラーは被災者の生活を支援すべく、モジュールを寄贈しました。
- Pristine Sun社からの受注：Pristine Sun社はカリフォルニアのソーラーファームに最低10MWのスマートモジュールを供給するにあたり、アップソーラー製品を採用しました。真に統合的なスマートモジュールへの関心が高まっていることの表れです。
- PVアメリカ・イースト賞受賞：アップソーラーが米国バーモント州シャロンで手掛けたプロジェクトが、太陽光発電協会（SEPA）および太陽エネルギー産業協会（SEIA）により、2013年PVアメリカ・イーストの優秀太陽光発電プロジェクト賞特別賞に選ばれました。
- ギリシャ営業所による迅速な市場対応：アップソーラー・ギリシャ営業所は2013年初め、FiT（再生可能エネルギー固定価格買取制度）価格引き下げに先立つ顧客の駆け込み需要を見込んで5MWを出荷しました。
- ギリシャ営業所の好調な販売：アップソーラー・ギリシャ営業所の2012年出荷量は合計45MWを記録し、同国での販売開始以来のワット数は65MWに達しました。
- イタリア支社が耐火性能認証を取得：アップソーラー・イタリア支社は耐火性能認証を取得し、厳しい防火基準をクリアしたモジュールであることを証明しました。